

メーカーなどで営業を経験し、1984年に中小企業診断士の資格を取って経営コンサルタントとして独立。実績がなく顧客も居ない駆け出しは、知人の誘いで損害保険会社の代理店業務をしながらコンサル先を地道に広げました。

「エリアマーケティング研究所」と称し、市場調査に主眼を置く中、縁あって、地場大手の小売りチェーンの出店をお手伝いする機会に恵まれました。こうした仕事が評価され、以降は人づてで流通コンサルの依頼が増加。平成元年(89年)には現社名で法人化。地図情報システムを使った出店候補地の立地評価や商圏分析など、同業他社がやっていなかった業

「ゆづり」の言葉



吉村 徳則氏(64歳)
成研社長

務をいち早く手掛けてきています。ガツガツしないマイペースな性格ですが、「好きな仕事で飯を食おう」と無我夢中でやってきた中で、自然と良い方々に出会え、今に至っています。コンサル先とは「指導する」のではなく、対等の「パートナー」として共に汗をかき関係です。人とのつながりを大切に、相手と心を通わせたいので、年賀状の宛名は全て手書き。裏面も挨拶に一筆を添えます。

「因縁果報」といいますが、何事も原因があつて出会いがあり、それよつて結果が生じ、評価される。善い行いをし、縁を大切にすると人が良い結果に巡り合えるのでは。昨年、中小企業のものづくりと販路拡大の支援へ「市場開拓協議会」を設立。中小の良い縁づくりを後押ししたい。